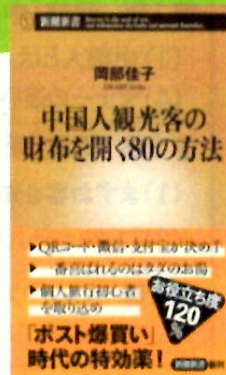


インバウンド対応で、売上アップ！！

第1部 講演「中国人観光客の財布を開く方法」

右新書の著者が「ポスト爆買」時代の繁盛戦略をご紹介します！



第2部 講演「手軽にできる SNS を活用した外国人客の集客事例」

商品・サービス等の魅力を効果的に発信する方法をご紹介します！

第3部 高知県の支援施策、日本政策金融公庫の融資制度のご紹介

2017年
9月6日(水)

14:00~17:00

(定員:先着 30名)

《参加費:無料》

会場:日本政策金融公庫高知支店2階会議室
(高知市堺町 2-26 高知中央ビジネススクエア2階)

◆セミナー概要

安定的な訪日外国人の誘客を行うためには、国ごとに異なる市場の状況や、ニーズなどの専門的な情報を知り、対応していくことが必要となります。

これから具体的に何をすべきか、本セミナーでは、効果的な中国人観光客の集客方法や手軽にできる SNS の活用事例等をご紹介します。実践的なノウハウを学んでいただけます。

(プログラム内容は裏面をご覧ください。)

【第一部 講師】



すみれナレッジ代表
岡部佳子氏
(おかべ けいこ)

【プロフィール】

日本旅行、ホテルオークラ東京勤務を経て、2002年上海大学に語学留学。現地で就職し、後に独立開業する。現在は国内で中国ビジネスのサポートや留学生の教育等に従事。

近著に「中国人観光客の財布を開く80の方法」(新潮新書)がある。

2016年12月1日「第1回大阪サクヤヒメ表彰 活躍賞」受賞

【第二部 講師】



中小機構 四国
チーフアドバイザー
多田優之氏
(ただ まさゆき)

【プロフィール】

大手家電量販店などで20年の勤務経験をもとに、ITを用いた実務的なEC販売・実店舗集客を自ら実践。現在はIT専門家、各種講師以外にも地域のインバウンド支援(イベント企画実施、越境EC、SNS活用)もおこなっている。

京都製菓技術専門学校非常勤講師、三重県よろず支援拠点コーディネーターとしても活躍中。